

# PowerMontag für Frauen am Tegernsee

Viel Raum für Gespräche, Austausch und Spaß.

Das Thema des nächsten Montag legen wir zusammen fest.

## *Mögliche Inhalte:*

1. Wieso verkaufen manche Menschen besser als andere
2. Neue Kontakte knüpfen und schnell Ideen finden, z.B. für neue Wege
3. Namen leichter merken
4. Persönliche Ziele
5. Ziele setzen und erreichen
6. Wie setze ich mich schnell in einen guten Zustand?
7. Wie können Sie beweisen dass Ihr Produkt/Dienstleistung gut ist?
8. Was ist eine Nutzenargumentation und wieso hilft sie beim Verkauf.
9. Was hindert sie daran erfolgreicher zu sein?
10. Emotionales Marketing
11. Wie bekommen Sie Kontakt zu bestimmten Kunden, z.B. bestimmte Zielgruppe oder Prominente
12. Mit Charisma im ersten Eindruck überzeugen
13. Gedächtnistraining
14. Gesprächseröffnung die der Kunde mag
15. Von Produktstärken zu Kundennutzen
16. Wie wirken Sie beim ersten Eindruck
17. Interesse für Ihr Produkt/Dienstleistung wecken
18. Kundenmotivation
19. Demonstration, Messe, Veranstaltung
20. Preispräsentation
21. Telefonieren
22. Schnelle Terminvereinbarung am Telefon, Voraussetzung: Interesse für Ihr Produkt/Dienstleistung wecken und Kundenmotivation

23. Wieso spielen Glaubenssätze eine so große Rolle für erfolgreiches verkaufen?
24. Bedarfsanalyse
25. Ihr Positives Selbstbild
26. Ihr komplettes Verkaufsgespräch, Voraussetzung: Gesprächseröffnung, Interesse wecken, Kundenmotivation
27. Ihr Persönlichkeitstest
28. Beschwerde-/Reklamationsbehandlung
29. Einwandbehandlung
30. Ihre Positionierung
31. Stoßdämpfer
32. Abschlußtechnik
33. Wie steht es mit Ihrer Selbstmotivation?
34. Präsentationstechnik (mit äußerer Kommunikation)
35. Preiseinwand, Voraussetzung: Stoßdämpfer, Nutzenargumentation
36. Können Sie sich vorstellen mit einem schlechtgelaunten Kunden zu verhandeln? Hier bekommen Sie Lösungswege.
37. Vorwandbehandlung
38. Vorstellungsrrede, Elevator Pitch
39. Zeitmanagement
40. Typgerecht Verkaufen, Voraussetzung: Ihr Persönlichkeitstest

Ich freue mich auf Sie!

Herzliche Grüße

